



Herausgeber: GdW Bundesverband deutscher Wohnungsund Immobilienunternehmen e.V. Klingelhöferstraße 5 10785 Berlin

Telefon: +49 30 82403-0 Telefax: +49 30 82403-199

Brüsseler Büro des GdW 3, rue du Luxembourg 1000 Bruxelles Telefon: +32 2 5501611 Telefax: +32 2 5035607

mail@gdw.de www.gdw.de

Verfasser:

Analyse & Konzepte GmbH Gasstraße 10, 22761 Hamburg Telefon: +49 40 4850098-0 info@analyse-konzepte.de

InWIS GmbH Springorumallee 20a, 44795 Bochum Telefon: +49 234 89034-0 info@inwis.de

Gestaltung: design alliance Büro Roman Lorenz Gestaltung visueller Kommunikation München

Druck und Verarbeitung: DCM Druck Center Meckenheim GmbH www.druckcenter.de

© GdW 2019

Diese Broschüre ist zum Preis von 50 EUR zu beziehen beim GdW Klinghöferstraße 5, 10785 Berlin Telefon: +49 30 82403-163 bestellung@gdw.de

# Vorwort

Die Vielfalt der Lebensformen nimmt zu, die Einkommensschere geht auseinander, das Land wird multinationaler. Damit verändern sich auch Wohnwünsche und Wohnanforderungen. Megatrends wie Digitalisierung, Zukunft der Arbeit oder Klimawandel beeinflussen die Wohnungsund Immobilienwirtschaft zusätzlich massiv.

Der GdW Branchenbericht 8 "Unternehmenstrends 2030" schreibt auf der Grundlage einer breit angelegten Unternehmensbefragung die Unternehmenstrends 2020 fort und zeigt zukünftige Entwicklungen auf. Während die "Wohntrends 2035" die Entwicklungen der Nachfrageseite beleuchten, untersuchen die Unternehmenstrends die Trends auf der Anbieterseite. Der GdW hat sich dabei wieder der wohnungswirtschaftlichen Beratungsinstitute ANALYSE & KONZEPTE, Hamburg und InWIS Forschung & Beratung GmbH, Bochum, bedient. Im Vorfeld der Veröffentlichung wurden die Unternehmenstrends in einem Workshop mit Unternehmensvertretern diskutiert und verifiziert.

## Wesentliche Kernaussagen der Studie sind:

#### Digital – alles andere als egal

Das Urteil fällt klar aus. Laut Befragung hat ein Großteil der Unternehmen die Digitalisierung als größte Aufgabe der kommenden Dekade ausgemacht. Der Vormarsch neuer Technologien führt auch in der Immobilienwirtschaft zu einem mitunter radikalen Wandel der Unternehmensorganisation und der etablierten Prozesse.

#### Technik transformiert Tätigkeiten

Der digitale Wandel nimmt jedoch nicht nur auf Unternehmensseite immer mehr Raum ein, sondern transformiert auch die Nachfrageseite. Denn digitale Bürger brauchen digitale Angebote. Das Produkt Wohnen muss der Moderne entsprechend angepasst werden, inklusive sorgfältiger Preisbestimmung und einer Neuorganisation der Kommunikationswege mit den Mietern.

#### Nachhaltigkeit ist Trumpf

Ein weiteres wichtiges Ergebnis: In Zeiten, in denen der Bedarf nach Wohnraum größer ist als je zuvor, ist sich die Wohnungswirtschaft ihrer großen Verantwortung bewusst. Nachhaltige Unternehmensführung und nachhaltiges Bestandsmanagement gelten in der Branche als Schlüsselelemente für den Unternehmenserfolg. Das äußert sich nicht nur bei den Themen Energieeffizienz und Klimaschutz, sondern auch in der Stadtund Quartiersentwicklung sowie beim Schaffen und Erhalten bezahlbaren Wohnraums. Die nächsten zehn Jahre werden laut Befragung stark von den Herausforderungen Mobilität und Klimawende geprägt sein.

## Schwierigkeit demografischer Wandel

Nicht nur das Wohnen wandelt sich, sondern auch die Bevölkerungsstruktur. Die Branche steht vor der Herausforderung, trotz demografischen Wandels einen hohen Personalbedarf in unterschiedlichen Funktionen abzudecken. Neue Organisationsmodelle, digitale Transformation, gestiegene Kundenbedürfnisse und mehr gesetzliche Vorschriften erhöhen der Befragung zufolge die Anforderungen an und den Druck auf das Personal in der Immobilienwirtschaft.

### Faktoren PropTech & FinTech

Derzeit besteht kein akutes Disruptionsrisiko für das Kerngeschäft der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft – das Vermieten von Wohn- und Geschäftsräumen. Dennoch ergibt sich aus der Befragung das Potenzial der vielen neuen FinTech- und PropTech-Unternehmen, die Impulse für die Branche setzen können. Geschäftsprozesse in der Immobilienwirtschaft können durch externe Expertise optimiert und Wertschöpfungsketten im Zuge der Digitalisierung neu konfiguriert werden.

Wir hoffen, mit dieser Studie Impulse und Denkanstöße zu geben, die die Wohnungsunternehmen in ihre strategische Planung aufnehmen können. Gleichzeitig werden wir die Trends in die Arbeit des GdW einbinden und weiterentwickeln.

Unser Dank gilt allen, die sich am Prozess der Erarbeitung beteiligt haben.

Viel Spaß bei der Lektüre!

Mart & levels

Präsident

GdW Bundesverband deutscher Wohnungsund Immobilienunternehmen e.V. **Inhalt** Seite

		Vorwort	1
	1	Management-Summary	9
		Megatrends forcieren den Strukturwandel der Gesellschaft und der Unternehmen IT-Trends führen zu Veränderungen in der Arbeitswelt Der Wandel der Nachfrage erfordert ein Update der Unternehmensstrategie	10 10
		Zentrale Herausforderungen für die Branche Daten: Chancen und Risiken – Strategien im Umgang mit einem	11
		wichtigen Werttreiber Das agile Unternehmen als Antwort auf die zunehmende Komplexität der Arbeitswelt	12
		Wachsende Anforderungen an das Personal und Führung 4.0 Digitale Prozesse – Chancen und Grenzen Neue Geschäftsmodelle als Chance für die Wohnungswirtschaft? Methodisches Vorgehen	13 14 15 15
:	2	Technologischer Wandel, veränderte Märkte und gesellschaftlicher Wandel	17
	2.1	Megatrends forcieren den Strukturwandel der Gesellschaft und der Unternehmen	17
	2.1.1 2.1.2 2.1.3 2.1.4	Die Globalisierung lässt Unternehmen wachsen und Start-ups entstehen Digitalisierung aller Lebensbereiche Alles ist vernetzt und wird zunehmend transparent Klimawandel: Klimaschutz und Anpassungen als doppelte Heraus- forderung	17 19 20
	2.2	IT-Trends führen zu Veränderungen in der Arbeitswelt	22
	2.2.1 2.2.2 2.2.3	Sozio-technische Perspektive auf Veränderungen der Arbeitswelt Beispiele für wichtige IT-Trends im Kontext der Digitalisierung Big Data Cloud-Computing ERP-Systeme im Wandel Internet- und Plattform-Ökonomie Blockchain und Smart Contracts Digitalisierung der Wirtschaft und des Arbeitsmarktes	23 25 25 26 26 27 28 29
	2.3	Der Wandel der Nachfrage erfordert ein Update der Unternehmensstrategie	30
	2.3.1	Produktpolitik Kunden als Prosumenten würdigen Orientierung an heterogenen Gruppen von Wohnkonzepten Das Produkt Wohnen umfasst stets auch soziale Fragen	31 31 31 33

<ul><li>2.3.2</li><li>2.3.3</li><li>2.3.4</li></ul>	Preispolitik Distributionspolitik Stellenwert von Smart-Living-Angeboten Bedeutung von Serviceleistungen für die Distributionspolitik Kommunikationspolitik Veränderter Einsatz von Medien für die Mieterkommunikation Kanäle des Kundenfeedbacks	33 34 34 35 36 36 37
3	Zentrale Herausforderungen für die Branche	39
3.1	Weiterentwicklung des Bestandsportfolios	42
3.1.1	Demografischer Wandel wirkt nicht nur auf die Wohnungs- nachfrage Perspektiven des Einsatzes von Quartiers-Informationssystemen und Building Information Modelling (BIM)	42 43
3.2	Soziales Wohnen: Stellenwert des Quartiers	46
3.2.1 3.2.2 3.2.3	Zunehmende Individualisierung als Antwort auf Konnektivität und Gemeinschaft Portfolio und Quartier – Bestandsentwicklung im Zeichen neuer Herausforderungen Zentrale Bedeutung der Handlungsebene Quartier	46 47 47
3.3	Dem Klimawandel begegnen	52
3.3.1 3.3.2 3.3.3	Nachhaltigkeit als Antwort auf die Entwicklungen und Voraus- setzung für Erfolg Klimaschutz im Quartier durch lokale Energiegewinnung Die Wohnungswirtschaft als lokaler Akteur im Bereich (Elektro)Mobilität	52 53 54
3.4	Rahmenbedingungen und Ansätze zur Deckung der Finanzierungsbedarfe	56
3.4.1	Finanzierung im Fokus der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft Einschätzungen zu Finanzierungsbedarfen Bedeutung von Finanzierungsthemen für die Branche Rahmenbedingungen des Finanzsektors Zinsniveau, Wohnungsbaupolitik, Finanzierungsbereitschaft Geschäftsbeziehungen mit Kreditinstituten Etablierte versus innovative Finanzierungsinstrumente	56 56 57 58 58 59 60
4	Die 5 wichtigsten Trends für die Wohnungswirtschaft	63
4.1	Daten: Chancen und Risiken – Strategien im Umgang mit einem wichtigen Werttreiber	63
4.1.1 4.1.2 4.1.3 4.1.4 4.1.5 4.1.6	Voraussetzungen für die Nutzung vorhandener Daten schaffen KPIs und Dashboards als fester Bestandteil des Controllings Datennutzung im Rahmen von DSGVO und ePrivacy Schwarmintelligenz mittels Crowdsourcing nutzen Kundendaten – Grundlage eines neuen Erlösmodells? Von der Unternehmenssteuerung bis hin zum regelmäßigen Cashflow	64 65 67 68 70 72

4.2	Das agile Unternehmen als Möglichkeit, um auf die zunehmende Komplexität der Arbeitswelt zu reagieren	73
4.2.1 4.2.2 4.2.3 4.2.4	Durch Agilität flexibler auf die Anforderungen von heute reagieren Digitale Transformation Komplexität Schnelle Veränderung der Kundenwünsche Arbeitgeberattraktivität steigern Agiles Arbeiten – ein Lernprozess Agiles Arbeiten als Managementaufgabe Agilität als mögliche Antwort auf Veränderungen in der Immobilienwirtschaft	74 74 75 75 75 76 77
4.3	Wachsende Anforderungen an das Personal und Führung 4.0	79
4.3.1 4.3.2 4.3.3	Arbeit 4.0 Unsichere Rahmenbedingungen der (Personal-)Planung Flexibilisierung von Arbeitsstrukturen Steigende Arbeitsmarkt- und Qualifikationsanforderungen Führung 4.0 Herausforderungen der Arbeitsplatzgestaltung und Personalführung Allgemeine Anforderungen an Führungskräfte Ambidextrie als Grundlage der Führung 4.0 Personalentwicklung und Ausbildung 4.0 Rahmenbedingungen einer zukunftsgerichteten Personalentwicklung Digitales und soziales Lernen in Unternehmen Ausbildung 4.0 und Studium 4.0	80 80 81 84 86 87 87 89 90
		0.2
4.4	Digitale Prozesse – Chancen und Grenzen	92
4.4.1 4.4.2 4.4.3 4.4.4	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen Transformation im Wohnungsunternehmen	93 94 95 96
4.4.1 4.4.2 4.4.3	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen	93 94 95
4.4.1 4.4.2 4.4.3 4.4.4	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen Transformation im Wohnungsunternehmen  Neue Geschäftsmodelle als Chance für die	93 94 95 96
4.4.1 4.4.2 4.4.3 4.4.4 <b>4.5</b> 4.5.1 4.5.2 4.5.3 4.5.4	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen Transformation im Wohnungsunternehmen  Neue Geschäftsmodelle als Chance für die Wohnungswirtschaft?  Neue Geschäftsmodelle – Gar nicht so neu? Veränderte Leistungssphäre und kontinuierliche Make-or-buy- Betrachtung Kooperationen ermöglichen Geschäftsmodellerweiterungen Wie entstehen neue Geschäftsmodelle? Aufbau dynamischer Wertschöpfungsnetzwerke als Chance für	93 94 95 96 97 99 100 102 103
4.4.1 4.4.2 4.4.3 4.4.4 <b>4.5</b> 4.5.1 4.5.2 4.5.3 4.5.4 4.5.5	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen Transformation im Wohnungsunternehmen  Neue Geschäftsmodelle als Chance für die Wohnungswirtschaft?  Neue Geschäftsmodelle – Gar nicht so neu? Veränderte Leistungssphäre und kontinuierliche Make-or-buy- Betrachtung Kooperationen ermöglichen Geschäftsmodellerweiterungen Wie entstehen neue Geschäftsmodelle? Aufbau dynamischer Wertschöpfungsnetzwerke als Chance für Wohnungsunternehmen	93 94 95 96 97 99 100 102 103 105
4.4.1 4.4.2 4.4.3 4.4.4 <b>4.5</b> 4.5.1 4.5.2 4.5.3 4.5.4 4.5.5	Prozessoptimierung als Chance nutzen In der Prozesserweiterung spiegelt sich das gesamte Unternehmen wider Prozesscontrolling als Teil der Prozessoptimierung Die Digitalisierung von Prozessen als Basis der digitalen Transformation im Wohnungsunternehmen  Neue Geschäftsmodelle als Chance für die Wohnungswirtschaft?  Neue Geschäftsmodelle – Gar nicht so neu? Veränderte Leistungssphäre und kontinuierliche Make-or-buy- Betrachtung Kooperationen ermöglichen Geschäftsmodellerweiterungen Wie entstehen neue Geschäftsmodelle? Aufbau dynamischer Wertschöpfungsnetzwerke als Chance für Wohnungsunternehmen	93 94 95 96 97 99 100 102 103 105

ADD. I	innovationsmatrix zur Abieitung von Handlungs- und	
	Innovationsfeldern	24
Abb. 2	Kurzdarstellung der Wohnkonzepte	32
Abb. 3	Verteilung Wohnkonzepte 2018 und Veränderung	
	im Vergleich zu 2013	33
Abb. 4	Nutzung von Smart-Living-Technologien in Beständen	35
Abb. 5	Serviceleistungen für die Mieter	36
Abb. 6	Kommunikation mit Mietern heute und morgen	37
Abb. 7	Regelmäßige Messung der Zufriedenheit,	37
ADD. 7	nach Unternehmensgröße	38
1 h h 0		
Abb. 8	Überblick über die größten Herausforderungen bis 2030	40
Abb. 9	Unter die drei ersten Ränge gewählte größte Herausforderun-	4.1
411 40	gen der Wohnungswirtschaft bis 2030	41
Abb. 10	Veränderungen bzgl. Wohnungsbestand bis 2030 – Gesamt	43
Abb. 11	Nutzung von BIM – Gesamt	45
Abb. 12	Herausforderungen für die Quartiersentwicklung bis 2030 –	
	Gesamt	50
Abb. 13	Einsatz von Instrumenten bei der Quartiersarbeit	51
Abb. 14	Heizmöglichkeiten im Bestand	54
Abb. 15	Angebote in den Wohnquartieren	55
Abb. 16	Künftiger Finanzierungsbedarf (nach Unternehmenstyp)	57
Abb. 17	Bedeutung langfristiger Finanzierungspartner	
	(nach Unternehmenstyp)	60
Abb. 18	Künftige Bedeutung von Finanzierungsinstrumenten	61
Abb. 19	Digitalisierungsfortschritt – Wann werden folgende Aussagen	
	auf Ihr Unternehmen zutreffen?	64
Abb. 20	Datenschutzmanagement	67
Abb. 21	Regelmäßige Messungen der Zufriedenheit der Kunden mit	
	den Leistungen des Unternehmens	69
Abb. 22	Wie wichtig sind Ihnen die Bedürfnisse/Anforderungen Ihrer	
	Mieter bei der Organisations- und Prozessentwicklung?	69
Abb. 23	Ansätze eines "agilen Unternehmens" bei der Entwicklung	
, 10.01.20	der Organisationsstruktur in Wohnungsunternehmen	74
Abb. 24	Verbreitung von flexiblen Arbeitszeitmodellen (insgesamt)	82
Abb. 25	Erfüllung zukünftiger Anforderungen an Büroräume	83
Abb. 26	Erwartete Änderung der Kernkompetenzen (Mitarbeiter) –	05
7100.20	Gesamt	85
Abb. 27	Erwartete Änderung der Kernkompetenzen (Führungskraft)	89
Abb. 28	Digitalisierungsgrad einzelner Kernaufgaben aus Sicht	03
7100.20	der Unternehmen	92
Abb. 29	Vorgehensmodell bei der Digitalisierung	93
Abb. 30	Prozessorganisation	94
Abb. 31	Customer Journey und Touchpoints	96
Abb. 32	Das Rad der Digitalisierung	97
Abb. 32	<u> </u>	99
Abb. 34	Wertschöpfungsprozess der Wohnungswirtschaft heute Geschäftsmodell heute	100
Abb. 35		100
	PropTech- und Fin-Tech-Markt	101
Abb. 36	Zukünftige Kooperationen mit PropTechs Business Model Canvas	
Abb. 37		104
Abb. 38	Beispiel Persona	105
Abb. 39	Geschäftsbeziehungen zu Kreditinstituten	110
	(nach Unternehmenstyp)	118

Tab. 1	Rücklauf nach Größe des eigenen Wohnungsbestands	16
Tab. 2	Rücklauf (nach Unternehmenstyp)	16
Tab. 3	Geschäftsbeziehungen mit Kreditinstituten	
	(nach Unternehmenstyp/-größe)	59
Tab. 4	Merkmale der derzeitigen Unternehmensorganisation	77
Tab. 5	Branchenübergreifende Kooperation	
	(nach Unternehmensgröße)	103
Tab. 6	Service-Angebote für die Mieter	
	(nach Unternehmenstyp)	115
Tab. 7	Finanzierung als das aktuell wichtigste Thema	
	(nach Unternehmenstyp)	116
Tab. 8	Finanzierungsthemen als wichtigste Herausforderung	
	(nach Unternehmenstyp)	117
Tab. 9	Künftige Finanzierungsinstrumente	
	(nach Unternehmenstyp)	119
Tab. 10	Verbreitung von flexiblen Arbeitszeitmodellen	
	(nach Unternehmenstyp)	120
Tab. 11	Verbreitung von flexiblen Arbeitszeitmodellen	
	(nach Unternehmensgröße)	121
Tab. 12	Modelle/Möglichkeiten der Mitarbeiter, den Arbeitsort	
	flexibel zu gestalten (nach Größenklassen)	122
Tab. 13	Modelle/Möglichkeiten der Mitarbeiter, den Arbeitsort	
	flexibel zu gestalten (nach Unternehmenstyp)	122
Tab. 14	Veränderungen bzgl. Wohnungsbestand bis 2030	
	(nach Unternehmenstyp)	123
Tab. 15	Veränderungen bzgl. Wohnungsbestand bis 2030	
	(nach Unternehmensgröße II)	124



GdW Bundesverband deutscher Wohnungsund Immobilienunternehmen e.V. Klingelhöferstraße 5 10785 Berlin

Brüsseler Büro des GdW 3, rue du Luxembourg 1000 Bruxelles